



Synergie International Recruitment B.V. maakt samen met Synergie Logistiek en Synergie Uitzendbureau in Nederland, deel uit van de Franse internationaal en beursgenoteerde Synergie Groep S.A. Door de jaren heen is Synergie Groep S.A. uitgegroeid tot een multinationale onderneming, die inmiddels met ruim 600 vestigingen actief is in vijftien verschillende landen. Dagelijks worden vanuit al deze vestigingen ruim 50.000 medewerkers te werk gesteld. Hiermee is Synergie Groep S.A. één van de marktleiders in Frankrijk en staat het als 5^e genoteerd in Europa. Synergie International Recruitment B.V. bestaat inmiddels ruim 16 jaar en bemiddelt in gekwalificeerde arbeidsmigranten voor de Nederlandse arbeidsmarkt. Wij maken op dit moment een stevige groei door op de markt voor buitenlandse uitzendkrachten, vooral op het gebied van de productie en logistiek. Onze dienstverlening bestaat uit: uitzenden, detacheren, payroll en opleiding. Ter versterking van ons salesteam, zijn wij op zoek naar een nieuwe, enthousiaste

Sales Manager new business
(32 uur tot 40 uur per week)

In deze zelfstandige functie ben je primair verantwoordelijk voor het ontwikkelen en uitbreiden van het klantenbestand van Synergie International Recruitment B.V. Ook het onderhouden van bestaande relaties behoort, zij het in mindere mate, tot de werkzaamheden. Verder verricht je alle hierbij voorkomende, administratieve werkzaamheden. Een uitdagende en gevarieerde baan met vele interessante aspecten en contacten op het gebied van internationale samenwerking, met name tussen Polen en Nederland. In deze functie leg je verantwoording af aan de Directeur SIR.

Wat wij zoeken:

- MBO+/HBO opleidingsniveau
- Circa 3 jaar relevante ervaring
- Affiniteit met branches zoals logistiek, bouw en techniek
- Ruime kennis van de flexwet
- Uitstekende mondelinge en schriftelijke beheersing van de Nederlandse taal, Duits en/of Engels is een pré
- In het bezit van rijbewijs B

Je bent zelfstandig ingesteld, in staat om overzicht te bewaren in een hectische omgeving en je bent oplossingsgericht. Je beschikt over een sterke, natuurlijke onderhandelings- en overtuigingskracht, en ziet kansen en mogelijkheden. Je hebt het vermogen om op een effectieve en prettige manier te communiceren met diverse zakelijke niveaus. Je bent representatief, flexibel en positief ingesteld, en klantgerichtheid zit in jouw bloed. Tevens ben je in staat om op een juiste wijze prioriteiten te stellen in je werkzaamheden en je team op positieve wijze te helpen om verder te ontwikkelen.

Wij bieden een boeiende, verantwoordelijke en dynamische baan in een aangename werkomgeving. Uiteraard zijn het salaris en overige arbeidsvoorwaarden marktconform. Daarnaast horen een auto en overige tools om je functie goed te kunnen uitvoeren tot de voorwaarden. Voel je je aangesproken door bovenstaand profiel, dan willen wij graag op korte termijn met je in gesprek! Ben jij een enthousiaste Sales Manager met ervaring? Zijn deals scoren, - closen en daarmee groei bewerkstelligen helemaal jouw ding? Reageer dan op deze veelomvattende en interessante vacature en stuur je motivatie en CV naar k.denotter@synergiejobs.nl.